

*Argumentocs &
escroqueries rhétoriques*

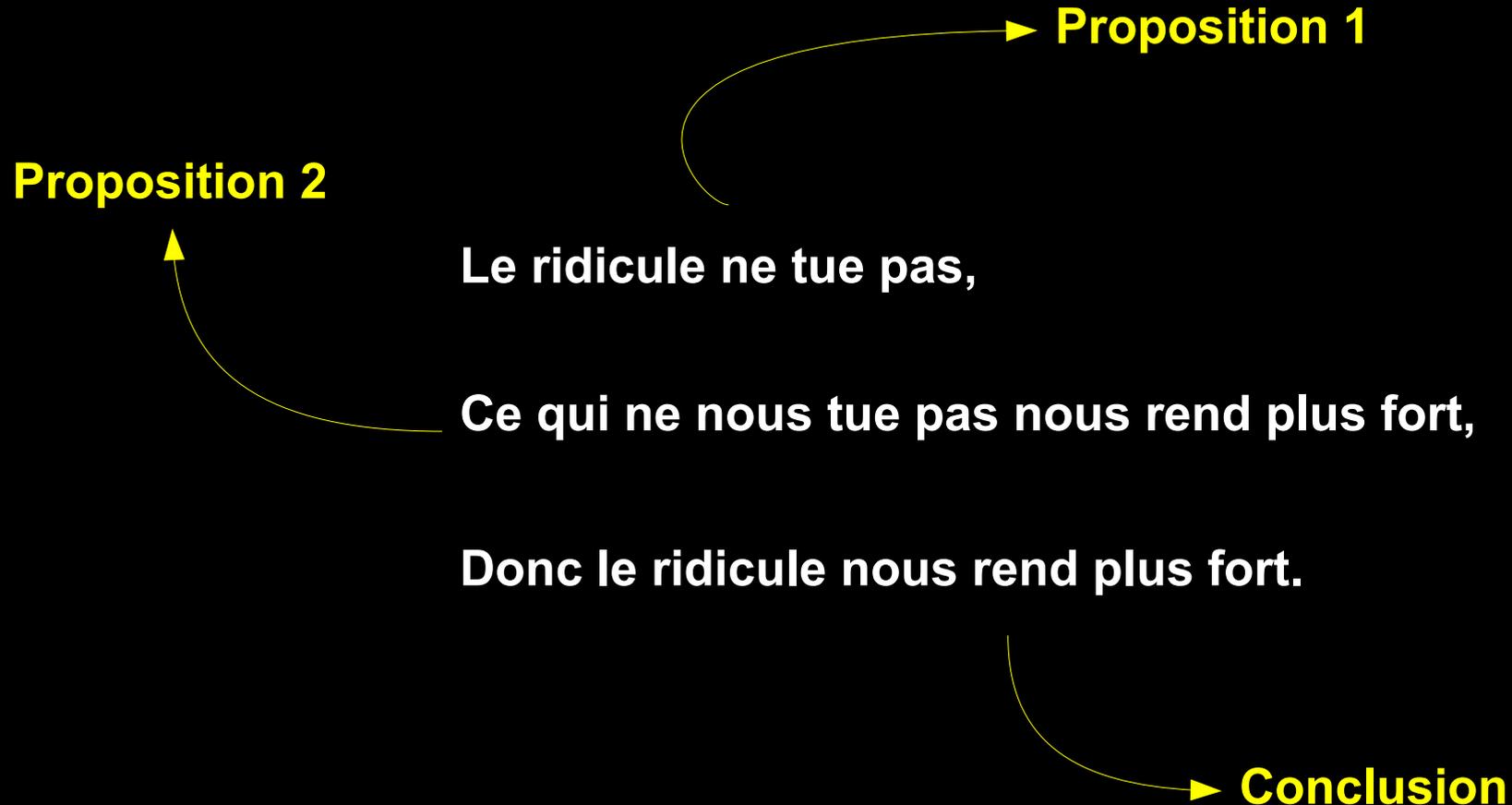


CORTECS

W W W . C O R T E C S . O R G

Les discours, l'argumentation et la logique...

Syllogisme : raisonnement logique à deux propositions



Les discours, l'argumentation et la logique...

Sophismes

Le sophisme est un raisonnement dont la logique n'est correcte qu'en apparence.

Méthode d'argumentation fallacieuse qui incite à tirer de mauvaises conclusions.

Les discours, l'argumentation et la logique...

*Le terrorisme est actuellement la plus grande menace
Il faut absolument se défendre de cette menace*



Donc il faut attaquer le Pakistan

Autodéfense intellectuelle

→ Détecter les argumentations fallacieuses qui privilégient la forme plutôt que le fond

A. Les erreurs logiques

B. Les attaques

C. Les travestissements

A. Les erreurs logiques

« Ah tiens ! j'ai rencontré deux personnes, tu sais les roumains, eh ben ils sont vraiment sympa.

Tu vois les roumains ils ont vraiment le cœur sur la main, et qu'est ce qu'ils aiment la musique. »

« Eh bien écoutez monsieur, les Français contrairement aux Anglais ont cette culture de la contestation, mais cette exception française peut mettre en danger notre inscription dans l'Europe »

La généralisation abusive

Méthode :

prendre un échantillon trop petit et en tirer une conclusion générale

COMMENT FAIRE EXPLOSER LA TÊTE DES SCIENTIFIQUES



La généralisation abusive

Méthode :

prendre un échantillon trop petit et en tirer une conclusion générale

Le sophisme politique

Repérage

**Argument anecdotique, basé sur une expérience personnelle, cas particulier.
L'échantillon invoqué est-il suffisamment représentatif ?**

A. Les erreurs logiques

« Comme dans la nature ; il faut des dominants et des dominés, comme les lions et les gnous : moi je suis un dominant et il en faut ! »

L'analogie douteuse

Méthode :

discréditer une situation en utilisant une situation de référence lui ressemblant de manière lointaine

Le sophisme politique



Repérage

Attention à l'analogie systématique

Les deux situations sont-elles réellement comparables ?

B. Les attaques

« Comment peut-on adhérer aux positions de Rousseau sur l'éducation, alors qu'il a abandonné ses propres enfants ? »

L'attaque personnelle

Méthode :

attaquer la personne (sur sa moralité, son caractère, sa nationalité, sa religion...) **et non ses arguments et prétendre qu'ainsi on a discrédité cette argumentation**

► L'empoisonnement du puits

Sous-entendre qu'il y a un lien entre les traits de caractère d'une personne et les idées ou les arguments qu'elle met en avant.

« Ta position sur le nucléaire ne me surprend pas : tu as toujours refusé la modernité, »

► Tu quoque (toi aussi)

Accuser d'hypocrisie en révélant une incohérence entre les actes et les arguments.

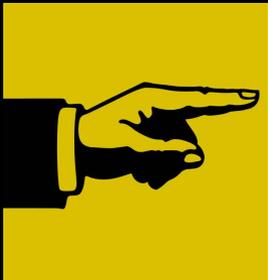
« Tu parles d'écologie et de changement de comportements mais je te signale que tu es venu en voiture, non ? »

L'attaque personnelle

Méthode :

attaquer la personne (sur sa moralité, son caractère, ses comportements...) **et non ses arguments** et prétendre qu'ainsi on a discrédité l'argumentation

Le sophisme politique



Repérage

Est-ce l'idée qui est réfutée? L'interlocuteur qui est discrédité ?

B. Les attaques

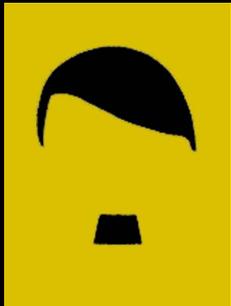
*«Ah ! Tu penses qu'il y a un problème politique en France :
comme marine le Pen !»*

Le déshonneur par association

Méthode :

comparer l'interlocuteur ou ses positions à une situation ou à un personnage servant de repoussoir.

Le sophisme politique



Repérage

Est-ce l'idée qui est réfutée? L'interlocuteur qui est discrédité ?

La pente savonneuse

Méthode :

faire croire que si on adopte la position de l'interlocuteur, les pires conséquences, les pires menaces sont à craindre

Le sophisme politique

Le sophisme politique



Repérage

Effet *boule de neige*, effet *domino* vers une catastrophe

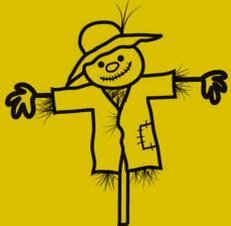
L'homme de paille

Méthode :

travestir la position de l'interlocuteur en une autre, plus facile à réfuter ou à ridiculiser

« Si tu dis qu'il faut tenter de comprendre les racines du terrorisme, alors tu cautionnes Al quaida ! »

Le sophisme politique



Repérage

La présentation des arguments ou positions adverses est elle caricaturée ?

C. Les travestissements

Tu critiques le capitalisme ? Alors c'est Staline, le goulag ou la Corée du Nord !

« Il faut sauver les banques ou l'économie mondiale va s'écrouler, ce sera le chaos... »

Le faux dilemme

Méthode :

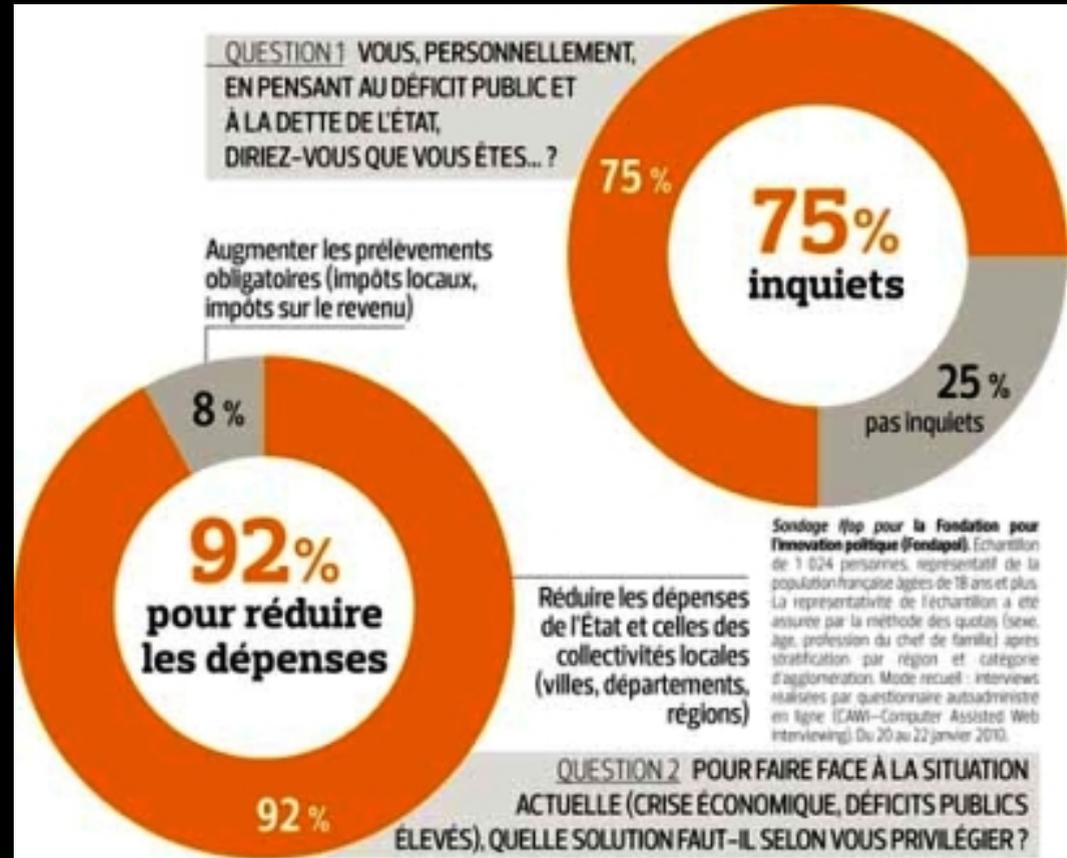
consiste à n'offrir qu'une alternative déséquilibrée en omettant toute autre alternative pourtant possible



Le faux dilemme

Méthode :

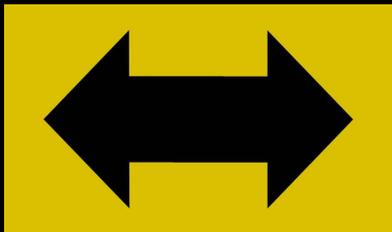
consiste à n'offrir qu'une alternative déséquilibrée en omettant toute autre alternative pourtant possible



Le faux dilemme

Méthode :

consiste à n'offrir qu'une alternative déséquilibrée en omettant toute autre alternative pourtant possible



Repérage

N'y a t-il vraiment qu'une alternative ?

C. Les travestissements

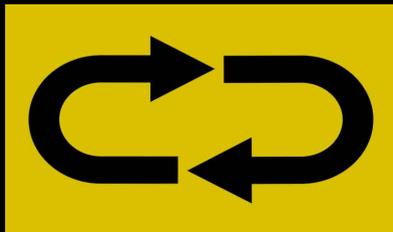
T'es bien gentils mais les recherches sur les armes bactériologiques sont nécessaires, sinon comment veux-tu qu'on se défende en cas d'attaque bactériologique ?

Le raisonnement circulaire

Méthode :

faire une démonstration qui contient déjà l'acceptation de la conclusion, ou qui n'a de sens que lorsque l'on accepte déjà cette conclusion.

Le sophisme politique



Repérage

Les *prémises* contiennent-elles déjà la conclusion ?

C. Les travestissements

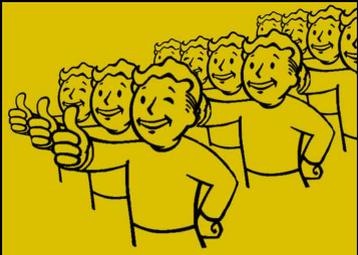
En 2005, tous les européens ont votés pour le traité de constitution européenne, sauf les français : tu vois bien qu'on a eu tord !

L'appel au peuple

Méthode :

justifier l'idée que quelque-chose est vrai ou correct par le simple fait qu'un grand nombre de personnes l'affirme

Le sophisme politique



Repérage

Le grand nombre est-il le seul argument ?

Entraînement

Attaque sournoise le matin à 8h



CORTECS

W W W . C O R T E C S . O R G

www.cortecs.org

gallard@cortecs.org

*Argumentocs &
escroqueries rhétoriques*



CORTECS

WWW.CORTECS.ORG









A. Les erreurs logiques

*« Ah tiens ! j'ai rencontré deux personnes, tu sais les roumains, eh ben ils sont vraiment sympa.
Tu vois les roumains ils ont vraiment le cœur sur la main, et qu'est ce qu'ils aiment la musique. »*

« Eh bien écoutez monsieur, les Français contrairement aux Anglais ont cette culture de la contestation, mais cette exception française peut mettre en danger notre inscription dans l'Europe »

La généralisation abusive

Méthode :
prendre un échantillon trop petit et en tirer une conclusion générale

COMMENT FAIRE EXPLOSER LA TÊTE DES SCIENTIFIQUES



La généralisation abusive

Méthode :

prendre un échantillon trop petit et en tirer une conclusion générale

Le sophisme politique

Repérage

Argument anecdotique, basé sur une expérience personnelle, cas particulier.
L'échantillon invoqué est-il suffisamment représentatif ?

A. Les erreurs logiques

« Comme dans la nature ; il faut des dominants et des dominés, comme les lions et les gnous : moi je suis un dominant et il en faut ! »

L'analogie douteuse

Méthode :

discréditer une situation en utilisant une situation de référence lui ressemblant de manière lointaine

Le sophisme politique

Repérage

Attention à l'analogie systématique

Les deux situations sont-elles réellement comparables ?

B. Les attaques

« Comment peut-on adhérer aux positions de Rousseau sur l'éducation, alors qu'il a abandonné ses propres enfants ? »

L'attaque personnelle

Méthode :

attaquer la personne (sur sa moralité, son caractère, sa nationalité, sa religion...) **et non ses arguments et prétendre qu'ainsi on a discrédité cette argumentation**

▶ **L'empoisonnement du puits**

Sous-entendre qu'il y a un lien entre les traits de caractère d'une personne et les idées ou les arguments qu'elle met en avant.

« Ta position sur le nucléaire ne me surprend pas : tu as toujours refusé la modernité, »

▶ **Tu quoque (toi aussi)**

Accuser d'hypocrisie en révélant une incohérence entre les actes et les arguments.

« Tu parles d'écologie et de changement de comportements mais je te signale que tu es venu en voiture, non ? »

L'attaque personnelle

Méthode :

attaquer la personne (sur sa moralité, son caractère, ses comportements...) **et non ses arguments et prétendre qu'ainsi on a discrédité l'argumentation**

Le sophisme politique

Repérage

Est-ce l'idée qui est réfutée? L'interlocuteur qui est discrédité ?

B. Les attaques

*«Ah ! Tu penses qu'il y a un problème politique en France :
comme marine le Pen !»*

Le déshonneur par association

Méthode :

comparer l'interlocuteur ou ses positions à une situation ou à un personnage servant de repoussoir.

Le sophisme politique

Repérage

Est-ce l'idée qui est réfutée? L'interlocuteur qui est discrédité ?

La pente savonneuse

Méthode :

faire croire que si on adopte la position de l'interlocuteur, les pires conséquences, les pires menaces sont à craindre

Le sophisme politique

Le sophisme politique

Repérage

Effet boule de neige, effet domino vers une catastrophe



L'homme de paille

Méthode :

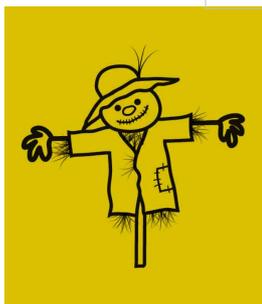
travestir la position de l'interlocuteur en une autre, plus facile à réfuter ou à ridiculiser

« Si tu dis qu'il faut tenter de comprendre les racines du terrorisme, alors tu cautionnes Al quaida ! »

Le sophisme politique

Repérage

La présentation des arguments ou positions adverses est elle caricaturée ?



C. Les travestissements

Tu critiques le capitalisme ? Alors c'est Staline, le goulag ou la Corée du Nord !

« Il faut sauver les banques ou l'économie mondiale va s'écrouler, ce sera le chaos... »

Le faux dilemme

Méthode :

consiste à n'offrir qu'une alternative déséquilibrée en omettant toute autre alternative pourtant possible



Le faux dilemme

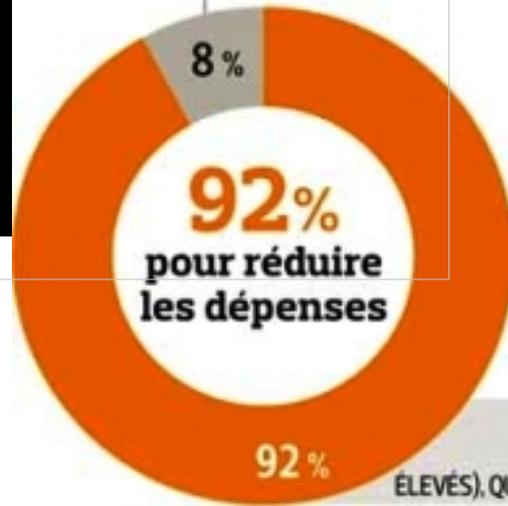
Méthode : consiste à n'offrir qu'une alternative déséquilibrée, alternative pourtant possible



QUESTION 1 VOUS, PERSONNELLEMENT, EN PENSANT AU DÉFICIT PUBLIC ET À LA DETTE DE L'ÉTAT, DIRIEZ-VOUS QUE VOUS ÊTES... ?

75%

Augmenter les prélèvements obligatoires (impôts locaux, impôts sur le revenu)



Réduire les dépenses de l'État et celles des collectivités locales (villes, départements, régions)

QUESTION 2 POUR LA SITUATION ACTUELLE (CRISE ÉCONOMIQUE ET DÉFICIT ÉLEVÉS), QUELLE SOLUTION FAUT-IL...

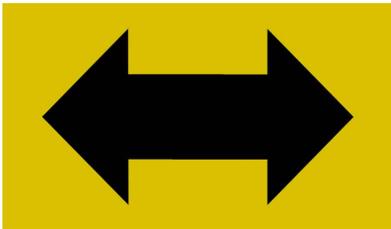
Le faux dilemme

Méthode :

consiste à n'offrir qu'une alternative déséquilibrée en omettant toute autre alternative pourtant possible

Repérage

N'y a-t-il vraiment qu'une alternative ?



C. Les travestissements

T'es bien gentils mais les recherches sur les armes bactériologiques sont nécessaires, sinon comment veux-tu qu'on se défende en cas d'attaque bactériologique ?

Le raisonnement circulaire

Méthode :

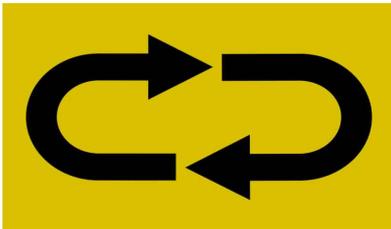
faire une démonstration qui contient déjà l'acceptation de la conclusion, ou qui n'a de sens que lorsque l'on accepte déjà cette conclusion.

Le sophisme politique



Repérage

Les *prémisses* contiennent-elles déjà la conclusion ?



C. Les travestissements

En 2005, tous les européens ont votés pour le traité de constitution européenne, sauf les français : tu vois bien qu'on a eu tord !

L'appel au peuple

Méthode :

justifier l'idée que quelque-chose est vrai ou correct par le simple fait qu'un grand nombre de personnes l'affirme

Le sophisme politique

Repérage

Le grand nombre est-il le seul argument ?



Entraînement

Attaque sournoise le matin à 8h



www.cortecs.org

gaillard@cortecs.org